



STADIG FRAMGANG: Raufoss Technology har økt produksjonen hvert år siden finanskrisen, opp til rekordnivå. Nå har de sikret en ny storkontrakt. F.v. Per Spilsberg, Odd Engh, Axel Kolsgaard, Kjell Arne Ophus, Ross Ekstrøm og Anders Frisinger. FOTO: HENNING GULBRANDSEN

Milliardkontrakt

■ *Rekordstor produksjon på Raufoss*



HJULOPPHENG: Anja Fredrikstad sluttmonterer en bærebry.

RAUFOSS: Raufoss Technology har fått Volvos fulle tillit. Nå har de sikret seg en ordre verdt 2,5 milliarder kroner over ti år.

Morten Høitomt

Bedriften skal levere fem ulike deler til framre hjuloppheng på Volvos kommende personbilserie. Oppstart er januar 2015.

De mest kompliserte delene blir smidd, maskinert og montert på Raufoss. De andre blir tilvirket ved Neumann-konsernets fabriker i Øst-Europa og Kina.

– Raufoss får hoveddelen av produksjonen. 80 prosent av verdiskapingen skjer her, sier administrerende direktør Anders Frisinger til Oppland Arbeiderblad.

Bedriften investerer 50 millioner kroner lokalt for å kunne håndtere ordren. Herunder ti millioner i et testlaboratorium for kuleledd, som de heretter skal fabrikere selv. Hjulopphengene (bærebryene) påmonteres også bøsninger, slik at Volvo får et komplett produkt fra en og samme leverandør.

Gikk på en smell

Den nye testlab'en og egenproduksjonen av kuleledd, var ifølge

Raufoss Technology avgjørende for at de fikk storkontrakten.

– Vi fikk hjelp av Innovasjon Norge til å bygge lab'en. De innvilget et tilskudd på to millioner kroner for to år siden, i tillegg til at vi fikk lån fra dem og andre. Det førte til at Volvo våget å satse på oss i en usikker periode rett etter finanskrisen, sier Anders Frisinger.

Bedriften slet tungt på den tida, i likhet med andre bildelprodusenter.

– Vi fikk en kjempesmell i 2009. Produksjonen ble halvert. Men det snudde igjen, og siden har det vært sammenhengende stigning, forteller Frisinger.

– Vi har aldri hatt høyere aktivitet enn i dag, sier salgssjef Kjell Arne Ophus.

Lokker andre kunder

Finanskrisen rammet særlig bilfabrikanter som ikke satser på høystatusmodeller, mens det gikk bedre for dem Raufoss Technology kaller «de store premiumkundene». Herunder Mercedes, BMW, Audi og Volvo.

Raufoss-bedriften har levert hjulopphengsdeler til Volvo siden 2008, og med den nye tiårskontrakten følger også fornyet interesse fra andre premiumkunder.

– Volvo er en god referanse for oss. Ordren får ringvirkninger, konstaterer Frisinger.

Når det er sagt, har bedriften hatt et godt rykte tidligere også.

– Vi har levert mer enn 20 millioner hjulopphengsdeler gjennom årene, og vi har ikke hatt en eneste reklamasjon, skryter direktøren.

Sikrer arbeidsplasser

En ordre verdt 2,5 milliarder kroner over ti år, er ikke dagligdags i Raufoss industripark. Den er en av de største noensinne innen bildelproduksjonen.

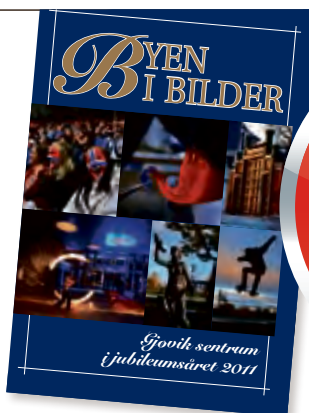
– De 91 arbeidsplassene er sikret i kontraktperioden, konstaterer Frisinger.

Det vil også bli en viss utvidelse av deler av staben.

– Vi får behov for betydelig flere ingeniører innen noen år. Kanskje dobbelt så mange som dagens 20, sier utviklingsleder Axel Kolsgaard.

Selve produksjonen er nesten fullstendig automatisert. En armada med avanserte oransje roboter utfører nær alle oppgaver fra de plukker opp råmetall i den ene enden av fabrikklokalet til de legger ferdige bærebryer fra seg i den andre. Mennesker trengs bare til å overvåke robotene og til noe sluttmontering.

– Slik må det være i en eksportbedrift av denne typen i Norge. Manuelt arbeid er ikke lønnsomt. Vi måtte hatt det tredoble antallet ansatte uten robotene, sier Anders Frisinger.



Kr 249,-
Abonnenter
Kr 199,-

I vårt kundesenter kl 08.00-15.30.
Fås også i din bokhandel i Gjøvik
for kr 249,-.

Oppland
ARBEIDERBLAD